

# Proposition d'évolution du site pour une V2 dans 6 mois pour Maison Dubois



# Installer WooCommerce

 WooCommerce :

- plus de 28 % des sites E-commerce dans le monde,
- soit plus que toutes les autres plateformes Ecommerce.


 Conçu pour CMS WordPress.

 Très populaire


 Simplicité d'utilisation et ses fonctionnalités personnalisables sur-mesure.

# Stratégie marketing

 Connecter les réseaux sociaux au site web

 Nombreux sont les internautes qui se servent des réseaux sociaux dans leur processus d'achat, voici quelques chiffres pour exprimer cela :

- 87% des acheteurs disent que les réseaux sociaux les ont aidé à décider quoi acheter.
- 25% d'entre eux cherchent des avis et conseils sur les réseaux sociaux
- 90% des abonnés essaient d'atteindre les marques en passant par les réseaux sociaux.

 Avantages

1. L'acquisition de nouveaux clients
2. Des liens qui se tissent avec sa clientèle
3. Un moyen de communication rapide et efficace
4. Un coup de pouce à votre référencement naturel
5. Les réseaux sociaux décuplent vos espaces de ventes

# Stratégie sur les pages Produit et Panier

**Bundle**

**Frequently Bought Together**

**Cross-Sell**

**Customers Who Bought This Item Also Bought**

**What Other Items Do Customers Buy After Viewing This Item?**

**Upsell**

**Product Description:**  
Charge 2: Superb stereo portable bluetooth speaker and Power Bank for charging mobile tablets etc.

**Product Information**

Technical Details		Additional Information	
Brand	JBL	Manufacturer	8882004945
Model	Charge 2	Customer Reviews	4.5 out of 5 stars
Item Weight	880 g	Best Sellers Rank	#1 in Electronics & Accessories > Mobile Accessories > Speakers
Product Dimensions	21.3 x 14.6 x 10.4 cm	Best Sellers Rank	#1 in Electronics & Accessories > Mobile Accessories > Speakers
Item model number	Charge 2	Date First Available	29 October 2014
Additional Features	Bluetooth Portable Speaker with Extra Bass		

**Feedback**  
Would you like to update product info, give feedback on images, or let us about a broken page?

## 🎯 Bundle pricing (La vente de produits en packs)

- Optimisation des coûts d'envoi et de logistique pour chaque commande
- Augmentation directe du panier moyen
- Accroissement des ventes par l'effet de halo résultant de la comparaison des offres
- Prix plus compétitifs sur le marché

## 🎯 Cross Sell (vente complémentaire, vente croisée ou vente additionnelle)

- Augmentation du panier moyen
- Meilleure vente des accessoires
- Mettre en avant certains produits

## 🎯 Up Sell (vente incitative ou montée en gamme)

- Proposer d'acheter un service ou un produit supérieur

# Stratégie sur les pages Produit et Panier - Ex.



CROSS-SELLING



BUNDLE PRICING



UP-SELLING

# Articles de blog sur eShop

Les avantages d'un blog pour un site e-commerce :

- 🎯 Posséder un espace pour s'exprimer autrement
- 🎯 Augmenter le trafic sur votre boutique en ligne
- 🎯 Rester en contact avec votre prospect sans être trop promotionnel
- 🎯 Établir une relation de confiance à travers un blog
- 🎯 Cibler ceux qui ne savent pas qu'ils ont besoin de vous
- 🎯 Un blog offre un bon retour sur investissement

**MERCI**

**pour votre attention**

**Avez-vous**

**des questions ?**